

# Studiengang **BWL-Versicherung**



**BACHELOR OF ARTS**

Insurance Management

# Inhalt

ANSPRECHPARTNER.....	04	STUDIENPLAN .....	10
EINBLICKE INS STUDIUM .....	05	EINSATZGEBITE & BERUFSAUSSICHTEN .....	12
BRANCHE MIT ZUKUNFT & STUDIENGANG .....	06	PERSPEKTIVEN .....	12
ECKPUNKTE STUDIUM.....	07	ANFORDERUNGEN & SELBSTEST.....	13
STUDIENMODELL.....	08	PARTNERUNTERNEHMEN.....	14
STUDIENINHALTE.....	09	FAQ.....	15



DHBW Karlsruhe

## Studiengang BWL-Versicherung

Liebe Leserinnen und Leser,

Willkommen beim Studiengang BWL-Versicherung an der Dualen Hochschule Baden-Württemberg in Karlsruhe. Wir freuen uns über Ihr Interesse an unserem Studiengang und möchten Ihnen mit dieser Broschüre helfen, die für Sie richtige Entscheidung zu treffen. Wie immer Sie sich entscheiden, eines ist wichtig: Ihre Studienwahl ist eine der zentralen Entscheidungen Ihres Lebens. In unserer Broschüre finden Sie dazu eine Vielzahl von Anregungen und Informationen, die Sie bei Ihrer Studienwahl berücksichtigen sollten. Die Entscheidung treffen müssen jedoch Sie selbst. Dazu wünschen wir Ihnen viel Erfolg.

Ihr Studiengang BWL-Versicherung

DHBW-Studiengang BWL-Versicherung

## Ihre Ansprechpartner



**Prof. Dr. Oliver Bender**

Tel. 0721/9735-917

E-Mail: [oliver.bender@dhw-karlsruhe.de](mailto:oliver.bender@dhw-karlsruhe.de)

Raum: A583



**Prof. Dr. Torsten Harms**

Tel. 0721/9735-949

E-Mail: [harms@dhw-karlsruhe.de](mailto:harms@dhw-karlsruhe.de)

Raum: A584

## Sekretariat des Studiengangs BWL-Versicherung

Monika Senghas

Tel. 0721/9735-908

E-Mail: [senghas@dhw-karlsruhe.de](mailto:senghas@dhw-karlsruhe.de)

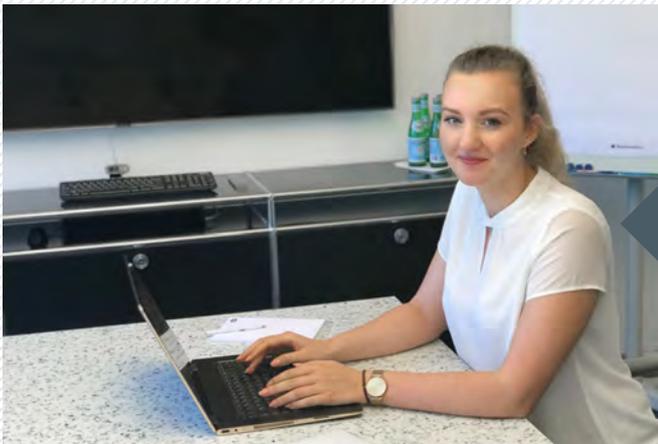
Raum: A585

Gundula Stoltz

Tel. 0721/9735-948

E-Mail: [gundula.stoltz@dhw-karlsruhe.de](mailto:gundula.stoltz@dhw-karlsruhe.de)

Raum: A585



### Viviane

Mich überzeugen die Vorlesungen im kleinen Kursverband, die sich an den Aufgabenfeldern der Unternehmen orientieren. Dozenten aus der Branche bringen Wissen anhand realer Beispiele nahe. Auch in meinem Ausbildungsunternehmen fühle ich mich wohl. Hier erlerne ich bereits wichtige Kompetenzen für das Berufsleben.

### Stefan

Der Wechsel und die Struktur von Theorie und Praxis hält die Freude am Studieren besonders hoch. Auch die internationale Exkursion nach Portugal ist ein tolles Erlebnis! Das duale Studium empfinde ich deshalb als die perfekte Mischung aus Berufsstart und Karriereplanung.



### Evelyn

Das duale Studium ist für mich eine gute Kombination aus Vorlesungen, Planspielen und der Praxis. Man lernt durch eigenständiges Arbeiten sich selbst zu organisieren und Verantwortung zu übernehmen, was eine optimale Vorbereitung auf das Arbeitsleben darstellt.

### Niels

Durch die optimale Verzahnung von Theorie und Praxis wird der Grundstein für die eigene Karriere gelegt. Bereits während des Studiums übernehme ich spannende Aufgaben und kann frühzeitig mein berufliches Netzwerk aufbauen.



## Branche mit Zukunft

**Hohe Nachfrage.** Die Nachfrage nach Versicherungen steigt ständig. Neben der klassischen Risikoabsicherung wird hierbei zunehmend auch eine ganzheitliche Betreuung zu Finanz- und Risikofragen gefordert. Berufseinsteiger sind in der Branche begehrt und finden einen attraktiven Arbeitsplatz vor; immerhin geht es in der Branche um viel Geld: Jeden Tag zahlen die Versicherer in Deutschland über 600 Millionen Euro für Schäden, Behandlungskosten oder Renten an ihre Kunden aus – Tendenz steigend.

**Spannende, aktuelle Themen.** Mit dem Studiengang BWL-Versicherung/Insurance Management adressieren wir die aktuellen Themen und Herausforderungen der Branche. Unsere Studierenden absolvieren dabei ein breit angelegtes finanzwirtschaftliches Studium. Damit setzen sie im spannenden Feld von Vorsorge, Absicherung und Vermögensverwaltung heute die Akzente und gestalten die Branche von morgen.

## Studiengang BWL-Versicherung

**Etabliertes Angebot.** Durchgehend seit 1981 bietet der Bachelor-Studiengang BWL-Versicherung an der DHBW Karlsruhe seinen Studierenden ein wissenschaftlich fundiertes und anwendungsorientiertes Duales Studium, das durch seinen integrierten Praxisbezug den Absolventen hervorragende Zukunftschancen bietet.

**Auswahl durch Partnerunternehmen.** Abiturienten und Absolventen mit Fachhochschulreife werden in gezielten Auswahlverfahren von den Partnerunternehmen ausgesucht und zum Studium angemeldet. Der Studiengang BWL-Versicherung möchte mit seinen Studieninhalten dazu beitragen, die künftigen Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter von Versicherungs- und Finanzdienstleistungsunternehmen exzellent auf ihre Aufgaben vorzubereiten. Die Studierenden dieses Studiengangs sollen vor allem in der Lage sein, selbständig und problemlösungsorientiert zu arbeiten, um so in einer anspruchsvollen und dynamischen Berufswelt bestehen zu können.

**Enge Bindung an Partnerunternehmen.** Durch das Duale Studium ist sichergestellt, dass eine enge Beziehung zum Arbeitgeber besteht, die nach dem erfolgreichen Studium in ein langfristiges

Beschäftigungsverhältnis mündet. Die Partnerunternehmen wirken ebenfalls bei der Gestaltung der Studiengänge mit und stellen somit einen hohen Praxisbezug der Lehrinhalte sicher. Die Übernahme der Absolventen des Studiengangs BWL-Versicherung ist bundesweit einmalig. So haben in den letzten Jahren kontinuierlich rund 90 Prozent der Absolventen unmittelbar im Anschluss an ihr Studium ihre berufliche Tätigkeit im Ausbildungsunternehmen fortgesetzt.

**Staatliche Hochschule.** Die DHBW Karlsruhe ist eine staatliche Hochschule. Innerhalb von drei Jahren führt der Studiengang zum Abschluss „B.A. BWL-Versicherung / Insurance Management“. Mit 210 ECTS-Punkten als Intensivstudiengang bewertet, ist damit später im Berufsleben auch ein Aufbau- oder Masterstudium möglich.

**Qualifizierte und motivierte Lehrende.** Sämtliche Professoren und Lehrbeauftragte haben in ihrem akademischen und beruflichen Werdegang einen deutlichen Versicherungs- und Finanzdienstleistungsbezug entwickelt. Neben den hauptamtlichen Professoren, alle aus führenden Finanzdienstleistungsunternehmen kommend, wird das Studienangebot von ca. 50 Lehrbeauftragten realisiert.



## Eckpunkte des Studiums

**Studiendauer:** 6 Semester = 3 Jahre

**Studienbeginn:** Jeweils zum Wintersemester (1. Oktober)

**Klassisches Präsenzstudium:** Abwechselnd 12 Wochen Theorie und 14-16 Wochen Praxis (Partnerunternehmen)

**Alternatives Studienmodell:** Online-unterstütztes Studium mit verstärktem Anteil e-learning

**Vertiefungsmöglichkeiten:** Spezialisierung durch 3 Praxisarbeiten und große Auswahl von fachlichen und funktionsbezogenen Wahlfächern

**Hohe Betreuungsintensität:** Durch Studium in Kleingruppen

**Vorlesungssprache:** Deutsch und (vereinzelt) Englisch

**Bewerbung:** Direkt bei den Partnerunternehmen oder beim Studiengang

**Vergütung:** Durchgängig bezahlt durch Partnerunternehmen

**Kosten:** Verwaltungskosten-, Studierendenwerks- und Studierendenschaftsbeitrag von zurzeit ca. 310,- € pro Jahr.

**Mögliche Auslandsaufenthalte:** Summerschool an der Universität Porto/Auslandsexkursionen der Partnerunternehmen, Praktikum in einer Niederlassung der Partnerunternehmen im Ausland oder Studienaufenthalt an einer Partnerhochschule

**Abschluss:** Bachelor of Arts (B.A.) BWL-Versicherung / Insurance Management

**Intensivstudium:** 210 ECTS Punkte



## Studienmodell

**Kombination von Theorie und Praxis.** Das Einzigartige an Dualen Studiengängen ist der Wechsel von Theorie- und Praxisphasen in Kooperation mit den Partnerunternehmen. Durch den regelmäßigen Wechsel von Theorie und Praxis im Dreimonatsrhythmus gestaltet sich die dreijährige Studienzeit vielfältig und abwechslungsreich. Dabei erhalten die Studierenden von ihrem Unternehmen durchgängig eine monatliche Vergütung.

**Praxisphasen in den Partnerunternehmen.** In den Praxisphasen lernen die Studierenden ihr Unternehmen, gegebenenfalls auch weitere Unternehmen, mit den einzelnen Geschäftsbereichen, Abteilungen und spezifischen Aufgaben kennen. Dabei werden sie mit den spezifischen Produkten, Funktionen und Strukturen vertraut gemacht. In den Praxisphasen finden auch die Projektarbeiten statt, die von den Unternehmen und dem Studiengang BWL-Versicherung betreut und begleitet werden.

**Theoriephasen an der DHBW Karlsruhe.** Die theoretischen Grundlagen werden an der DHBW Karlsruhe in überschaubaren Kursen in dialogorientiertem Stil von Professoren und Experten der Praxis vermittelt. Dies garantiert sowohl ein hohes wissenschaftliches Niveau als auch eine aktuelle und praxisnahe Lehre. Kleine Kursgruppen gewährleisten eine intensive Begleitung durch die Lehrenden unter Anwendung von Fallstudien, Vorträgen, Planspielen und klassischen Vorlesungen. Die Rahmenbedingungen fördern damit die Motivation und den Lernerfolg unserer Studierenden.

**Moderne Lehr- und Lernformen.** Einzigartig setzt der Studiengang dabei auch auf moderne Lehrformen, insbesondere online-unterstützte Lehre, welche eine hohe räumliche und zeitliche Flexibilität bieten sowie Planspiele oder reale Forschungserfahrungen in Laboren.

## Studieninhalte

**Breite Förderung von Kompetenzen.** Um beruflich erfolgreich zu sein, benötigen die Studierenden neben ihren fachlichen Kompetenzen einen breiten Fundus an Fähigkeiten, Kenntnissen und Fertigkeiten zur sicheren Anwendung ihres Wissens. Die immer schneller erfolgende Alterung des Wissens verschärft diese Anforderungen zunehmend. Vor diesem Hintergrund vermittelt der Studiengang mit fortschreitendem Studium vermehrt überfachliche Kompetenzen und Methoden, welche es den Studierenden ermöglichen sollen, sowohl individuellen als auch unternehmensspezifischen und gesellschaftlichen Anforderungen gerecht zu werden.

**Hoher Anteil an Praxisarbeiten.** Bereits während des Studiums findet in vielfältiger Theorie-Praxis-Transfer statt, welcher insbesondere durch drei anzufertigende Praxisarbeiten gefördert wird. In diesem erarbeiten die Studierenden konkrete und relevante Aufgabenstellungen aus den Unternehmen und wenden dabei das erworbene theoretische Wissen praktisch an. Hierbei findet eine intensive Betreuung der Studierenden durch den Studiengang und externe Experten statt.

**Vielfältige Vertiefungsmöglichkeiten.** Ergänzend zu den Studieninhalten und Schwerpunkten in den Praxisarbeiten, wählen die Studierenden im letzten Studienjahr zwei Vertiefungen. In diesen werden nochmals fundiertere Einblicke in mögliche berufliche Einsatzgebiete und fachliche Spezialisierungen gewährt:

- Agenturmanagement
- Altersvorsorgemanagement
- Asset Management
- Change Management
- Digitalisierung
- Gesundheitsökonomie
- Industrie- und Gewerbeversicherung
- Internationales Versicherungswesen
- Maklermanagement (integrierte dual+ Qualifikation der VEMA möglich)
- Operations Management
- Wert- und risikoorientierte Steuerung



**1. SEMESTER****2. SEMESTER****3. SEMESTER****4. SEMESTER****5. SEMESTER****6. SEMESTER**

1. SEMESTER		2. SEMESTER		3. SEMESTER		4. SEMESTER		5. SEMESTER		6. SEMESTER	
Grundlagen der Betriebswirtschaftslehre (5)		Unternehmensrechnung (5)		Bilanzierung und Besteuerung (5)		Personalwirtschaft, Organisation und Projektmanagement (5)		Integriertes Management (5)			
Einführung in die Betriebswirtschaftslehre Marketing	Kosten- und Leistungsrechnung Investition und Finanzierung	Bilanzierung und Grundzüge der Jahresabschlussanalyse Betriebliche Steuerlehre	Personalwirtschaft Organisation und Projektmanagement	Unternehmensführung	Mitarbeiterführung						
<b>Technik der Finanzbuchführung (5)</b>											
Grundlagen der Finanzbuchführung	Fortgeschrittene Finanzbuchführung										
<b>Betriebswirtschaftliche Grundlagen der Versicherungswirtschaft (5)</b>		<b>Versicherungstheorie (5)</b>		<b>Aktuarielle Grundlagen (8)</b>		<b>Integrationsseminar zu Branchenthemen (5)</b>					
Einführung in die Versicherungsbetriebslehre Kernelemente der internen Wertschöpfung Grundlagen des Finanzdienstleistungsvetriebs	Versicherungswirtschaft Theoretische Versicherungsbetriebslehre	Risikomanagement u. Rückversicherung Versicherungsmathematik Finanzmarktgültigkeit	Integrationsseminar								
<b>Informationsmanagement (5)</b>		<b>Finanzdienstleistungsmarketing und -entwicklung (5)</b>		<b>Vertriebsmanagement der Finanzdienstleistungswirtschaft (5)</b>		<b>Aktuelle Entwicklung in der Versicherungs- und Finanzwirtschaft (5)</b>					
Grundlagen des Informationsmanagements Informationsmanagement in der Versicherungswirtschaft	Finanzdienstleistungsmarketing	Innovation, Geschäftsmodelle und Prozesse	Vertriebsplanung, -organisation und -steuerung Finanzberatung								
<b>Verkehrsrecht und Sach-/Unfallversicherung (7)</b>		<b>Finanzprodukte und Personenversicherung (7)</b>									
Einführung in das Versicherungsrecht Sach- und Unfallversicherung	Finanzprodukte Personenversicherung										
<b>Grundlagen der Volkswirtschaftslehre und Mikroökonomik (5)</b>		<b>Makroökonomik (5)</b>		<b>Wirtschaftspolitik (5)</b>							
Einführung in die Volkswirtschaftslehre und Grundlagen der Mikroökonomik	Fortgeschrittene Mikroökonomik	Grundlagen der Makroökonomik	Geld und Währung	Einführung in die Wirtschaftspolitik und Außenwirtschaft							
<b>Bürgerliches Recht (5)</b>		<b>Wirtschaftsrecht (5)</b>									
Grundlagen des Rechts, BGB allgemeiner Teil und Schuldrecht Allgemeiner Teil	Schuldrecht, Sachrecht und Grundlagen des Prozessrechts	Arbeitsrecht, Grundzüge des Insolvenzrechts									
<b>Mathematik und Statistik (5)</b>											
Mathematik	Statistik										
<b>Schlüsselqualifikation I (5)</b>		<b>Schlüsselqualifikation II (5)</b>		<b>Schlüsselqualifikation III (5)</b>							
Grundlagen des wissenschaftlichen Arbeitens Präsentations- und Kommunikationskompetenz	Wissenschaftstheorie und Methoden der empirischen Forschung Leadership Workshop			Projektskizze zur Bachelorarbeit Branchenspezifische Unternehmenssimulation							
<b>Praxismodul I (20)</b>		<b>Praxismodul II (20)</b>		<b>Praxismodul III (20)</b>							

## Wahlfachmodule

<b>Gesundheitsökonomie (10)</b>	
Gesundheitsökonomische Grundlagen und Gesundheitssystem	Steuerung des Gesundheitswesens
<b>Management des Maklerbetriebes (10)</b>	
Grundlagen des Maklerbetriebes	Führung des Maklerbetriebes
<b>Operations Management (10)</b>	
Prozessmanagement Industrialisierung in der Versicherungswirtschaft	Qualitätsmanagement Operations Management in der Praxis
<b>Industrie- und Gewerbeversicherung (10)</b>	
Gewerbliche und industrielle Sach- technische und Allgcfahrenversicherung	Gewerbliche und industrielle Haftpflichtversicherung Transport- und Kreditversicherung
<b>Altersvorsorgemanagement (10)</b>	
Investmenttheorie, Krankenversicherung und Baufinanzierung	Private und Betriebliche Altersvorsorge
<b>Internationales Versicherungswesen (10)</b>	
Rechtliche und versicherungsfachliche Aspekte	Vertriebliche Aspekte
<b>Asset Management (10)</b>	
Philosophie und Techniken der Vermögensverwaltung	Portfoliotheorie und -management
<b>Agenturmanagement (10)</b>	
Strategische Agenturführung und Unternehmertum Betriebswirtschaftliche Agenturführung	Steuern und Recht für Agenturinhaber Agenturorganisation und -führung
<b>Digitalisierung in der Versicherungs- und Finanzwirtschaft (10)</b>	
Grundlagen der Digitalisierung in der Versicherungs- und Finanzwirtschaft	Auswirkungen der Digitalisierung auf die Versicherungs- und Finanzwirtschaft
<b>Wert- und risikoorientierte Steuerung (10)</b>	
Grundlagen wert- und risikoorientierter Steuerung	Modellierung von Risiken Ausgewählte aktuelle Fragestellungen
<b>Change Management (10)</b>	
Grundlagen und angewandte Methoden des Change Managements	Change Management in der digitalen Transformation
<b>BACHELORARBEIT (12)</b>	

## Einsatzgebiete und Berufsaussichten

**Vielfältige Einsatzmöglichkeiten.** Das breit angelegte Studium bietet ein großes berufliches Einsatzspektrum. Die Erfahrung zeigt, dass die Kompetenzen unserer Absolventen/-innen sehr gefragt sind bei Versicherungsunternehmen, Banken, Investmentgesellschaften, Finanzvertrieben und Versicherungsmaklern. Karriere-möglichkeiten in Unternehmen oder unternehmerische Tätigkeiten als Freiberufler stehen dabei gleichrangig im Vordergrund und bieten damit vielfältigste Chancen und Entwicklungsmöglichkeiten.

**Hohe Übernahmequote.** In den vergangenen Jahren wurden rund 90 Prozent unserer Absolventen von Ihren Ausbildungsunternehmen übernommen und üben dort eine herausfordernde und spannende Tätigkeit aus. Diese hohe Zahl spiegelt sicherlich neben der hohen Qualität der Ausbildung auch die hohe Nachfrage der Unternehmen wider.

## Perspektiven

Welche Zukunftstrends bestimmen die Versicherungswirtschaft?

### › Demografische Entwicklung

Die Alterung der Bevölkerung ist eine besondere Herausforderung für die Versicherungswirtschaft. Sinkende Geburtenraten, steigende Lebenserwartung und der Rückzug des Staates aus der sozialen Sicherung machen die private Alters- und Gesundheitsvorsorge zu einem zentralen Thema. Hier ist die Versicherungswirtschaft gefragt, neue, leistungsstarke Produkte zu entwickeln und anzubieten.

### › Staatliche Regulierungen

Für Kunden stellen gesetzliche Vorschriften insbesondere zur Solvabilität der Versicherungsunternehmen deren Verlässlichkeit sicher. Mit der EU-Richtlinie zu Solvency II bekommen das Risikomanagement und wirtschaftliche Informationen über Versicherungsunternehmen einen hohen Stellenwert. Obwohl die Versicherungswirtschaft von der Finanzmarktkrise nicht betroffen war, steigen die Anforderungen an die Markttransparenz und damit an die Rechnungslegung.

### › Kundenindividuelle Produkte

Rundum-sorglos Konzepte haben sich in anderen Branchen bereits etabliert. Die Vision: Eine Absicherung für den Kunden, die alle zentralen Risiken abdeckt, sich stark am Lebensalter und den sich ändernden Lebensumständen orientiert (Pay-as-you-live) und so einen Rund-um-Schutz bietet. Hierin stecken neue Herausforderungen für den Vertrieb.

### › Industrialisierung der Prozesse

Die Standardisierung der Geschäftsprozesse in der Versicherungswirtschaft steht am Anfang. Kosteneffizienz und neue Technologien sind die Treiber einer Entwicklung hin zu Industriestandards. Die neuen Möglichkeiten der Automation und Standardisierung erfordern Kenntnisse in Projektmanagement und Prozesssteuerung, um so zu einer Qualitätsverbesserung in der Erfassung und Verarbeitung aller für das Versicherungsunternehmen relevanten Daten beizutragen.

Damit bietet ein beruflicher Einstieg in die Versicherungswirtschaft, in der Vorsorge-, Absicherungs- und Vermögensmanagement eng verzahnt sind, aufgeschlossenen jungen Studierenden vielfältige Chancen und Entwicklungsmöglichkeiten.



## Anforderungen und Voraussetzungen für ein erfolgreiches Studium

**Vielschichtiges Anforderungsprofil.** Unsere Studierenden zeichnen sich durch eine optimistische Grundhaltung, eine ausgeprägte Leistungsorientierung und eine einfühlsame Kundenorientierung aus.

Ein vertieftes Interesse für quantitative Zusammenhänge, Ökonomie und Recht sollte vorhanden sein.

## Selbsttest zur Eignung zum Studium

### Leistungsbereitschaft

Sie arbeiten konzentriert, auch über einen längeren Zeitraum  
 Sie strengen sich auch bei ungeliebten Tätigkeiten an  
 Sie zeigen Interesse an neuen Themen und Aufgabenstellungen  
 Komplexe Themen adressieren Sie strukturiert

### Zuverlässigkeit

Sie erscheinen pünktlich zu Veranstaltungen  
 Sie halten Regeln und Absprachen ein  
 Sie erledigen Aufgaben vollständig und termingerecht  
 Sie gehen mit Materialien verantwortungsbewusst um

### Selbständigkeit

Sie setzen sich Ziele und verfolgen diese  
 Sie setzen sich aktiv mit Problemstellungen auseinander  
 Sie reflektieren Lernwege und Lernfortschritte  
 Sie strukturieren und organisieren Lernprozesse selbständig

### Verantwortungsbereitschaft

Sie übernehmen Verantwortung  
 Sie stehen für das eigene Handeln ein  
 Sie erkennen unterschiedliche Ideen an  
 Sie vertreten auch die Interessen anderer

### Konfliktfähigkeit

Sie sind bereit, sich mit Kritik auseinanderzusetzen  
 Sie respektieren die Meinung anderer  
 Sie nehmen Konflikte angemessen wahr  
 Sie begründen eigene Kritik

### Kooperationsfähigkeit

Sie halten vereinbarte Regeln ein  
 Sie bieten anderen Hilfe an und nehmen selbst Hilfe an  
 Sie erkennen Leistungen anderer an  
 Sie stimmen sich mit anderen Studierenden ab

## Studiengang BWL-Versicherung

**Partnerunternehmen**

AachenMünchener Lebensversicherung

Allianz Deutschland AG

Aquitus / Huber, Gaab &amp; Kollegen

ARAG Versicherungen

ARTUS GRUPPE – FRIEDRICH GANZ Versicherungsmakler GmbH

AXA Konzern

barden Versicherungsmakler

Bauer Versicherungsmakler

Beckert &amp; Dömel Versicherungsmakler

BGV / Badische Versicherungen

BüchnerBarella Assekuranzmakler

DEVK Versicherungen

Die Continentale Krankenversicherung

Dr. Schmitt

DVA Deutsche Verkehrs-Assekuranz-Vermittlungs-GmbH

E + H Einzmann und Hanselmann

ERGO Versicherungsgruppe

fivers Gruppe

Formaxx

Funk Versicherungsmakler

Generali Versicherungen

Gossler, Gobert &amp; Wolters Assekuranz-Makler

GRENKE Leasing

Helvetia Schweizerische Versicherungsgesellschaft

ITUS

Kallenbach Versicherungsmakler

Kommunaler Versorgungsverband Baden-Württemberg (KVBW)

Lebensversicherung von 1871 a. G.

MG Denzer

MLP Finanzberatung

Nonnenmacher &amp; Bayer

Oskar Schunck

Osmann Versicherungsvermittlung

R+V Allgemeine Versicherung

Rapp Versicherungsmakler

SÜDVERS Assekuranzmakler

SüdwestRing Versicherungsmakler

VBL Versorgungsanstalt des Bundes und der Länder

VEMA Versicherungsmakler Genossenschaft eG

Versicherungsmakler Dobbert

Versicherungsmakler Schmidt

VHH Versicherungsservice für Handel &amp; Handwerk

WFS Unternehmensgruppe

Zurich Versicherung

Die jeweiligen Ansprechpartner und E-Mail Adressen können der Firmenliste auf der Homepage der DHBW Karlsruhe entnommen werden.

## FAQ zum Studiengang BWL-Versicherung

# Häufig gestellte Fragen

### Mein Interesse am Studiengang BWL-Versicherung an der DHBW Karlsruhe ist geweckt. Wo finde ich weiter gehende Informationen?

Detaillierte Informationen zum Studiengang finden Sie auf unserer Homepage [www.karlsruhe.dhbw.de](http://www.karlsruhe.dhbw.de). Wenn Sie darüber hinaus Interesse an einem persönlichen Gespräch haben, rufen Sie uns an oder senden Sie uns eine E-Mail.

### Ich würde gerne im Studiengang BWL-Versicherung studieren, bin mir aber nicht sicher, ob ich mir dieses Studium leisten kann?

Unsere Studierenden erhalten während der Theorie- und Praxisphasen des Studiums eine Vergütung vom jeweiligen Ausbildungsunternehmen, die die Lebenshaltungskosten und Kosten des Studiums weitgehend deckt.

### Wo und wann kann ich mich bewerben?

Sie bewerben sich grundsätzlich direkt bei den Ausbildungsunternehmen. Eine Liste möglicher Firmen finden Sie in dieser Broschüre sowie auf der Homepage des Studiengangs Versicherung. Empfehlenswert ist eine möglichst frühe Bewerbung, etwa ein Jahr vor Studienbeginn. Im Übrigen können Sie mit jedem geeigneten Ausbildungsunternehmen aus den Branchen Versicherung, Versicherungsmakler etc. zusammenarbeiten und ein Studium in unserem Hause aufnehmen. Bei Fragen zur Zulassung von Unternehmen sprechen Sie uns bitte an.

### Wann beginnt das Studium?

Das Studium beginnt immer am 1. Oktober eines Jahres mit einer Theoriephase. Manche Unternehmen schalten ein Praktikum vor, so dass Sie gegebenenfalls bereits ein bis zwei Monate früher im Ausbildungsunternehmen sind. Zudem bietet der Studiengang derzeit stets im September einen Mathematik-Kurs zur Auffrischung an, dessen Belegung empfohlen wird.

### Unterliegt der Studiengang BWL-Versicherung einer Zulassungsbeschränkung?

Einen „numerus clausus“ gibt es an der DHBW Karlsruhe nicht. Zum Studium wird grundsätzlich zugelassen, wer einen Studienvertrag mit einem zugelassenen Partnerunternehmen sowie die Hochschulzugangsberechtigung (in der Regel Abitur oder Fachhochschulreife) vorweisen kann. Bei allgemeiner Fachhochschulreife ist vor Studienbeginn der Studierfähigkeitstest der DHBW zu bestehen.

### Welche Perspektiven bietet mir das Studium im Anschluss an das Examen?

Die große Mehrheit unserer Absolventen beginnt eine Karriere im Ausbildungsunternehmen. Darüber hinaus steht Ihnen mit unserem akkreditierten Abschluss „Bachelor of Arts“ sofort oder später die Möglichkeit offen, sich in einem Master-Programm weiterzubilden.

**„THEORIE ALLEIN IST MIR ZU LANGWEILIG.  
RICHTIG SPANNEND WIRD'S HIER.“**



## **Studieren beim BGV**

*Als bedeutender Versicherer Badens bieten wir Ihnen Perspektiven, die beflügeln:*

**// BACHELOR OF ARTS (B.A.) (M/W/D) – STUDIENGANG VERSICHERUNG –  
AUCH MIT SCHWERPUNKT VERTRIEB**

**// BACHELOR OF SCIENCE (B.Sc.) (M/W/D) – STUDIENGANG WIRTSCHAFTSINFORMATIK**



**BGV / Badische Versicherungen**

**Personalabteilung / Stephanie Virzi // Durlacher Allee 56 / 76131 Karlsruhe**

**Telefon 0721 660-1520 // E-Mail [karriere@bgv.de](mailto:karriere@bgv.de) // [www.bgv.de](http://www.bgv.de)**



HIER KANN ICH  
BEI SPANNENDEN  
PROJEKTEN  
MIT**WIRKEN!**



**BüchnerBarella**  
Sichert Unternehmen seit 1922

## DUALES STUDIUM

BWL mit Schwerpunkt Versicherungen

### WER WIR SIND

Versichern & Leidenschaft? Das passt für viele nicht zusammen – aber für uns schon! Seit 1922 sichern wir Unternehmen durch Fachwissen, Erfahrung und Leidenschaft. Und darum sind wir heute einer der erfolgreichsten Versicherungsmakler Deutschlands mit 15 Standorten und über 350 Mitarbeitern. Wir sind genau dort, wo Du hinwillst!

**WIR SUCHEN** motivierte und kreative Köpfe, die Spaß an der Arbeit im Team haben! – vielleicht **DICH?**

Erlebe Abwechslung durch ein Duales Studium bei BüchnerBarella: Bei uns kannst Du Dich von Anfang an voll mit einbringen. Du arbeitest an spannenden Projekten mit namenhaften Kunden und profitierst dabei vom Expertenwissen Deiner Ansprechpartner.

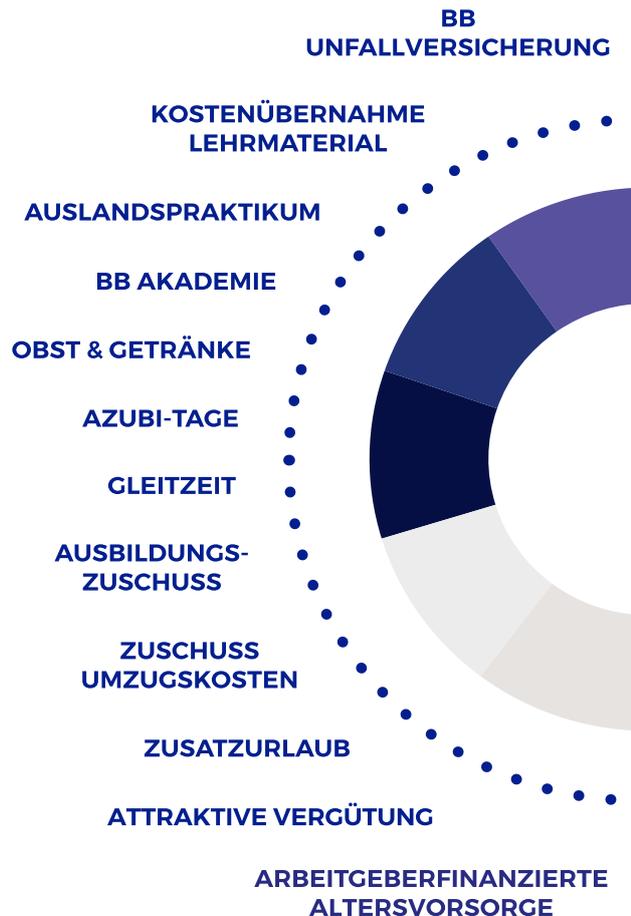
### DU PASST ZU UNS

wenn Du ...

... ein Kommunikationstalent bist mit Freude am Umgang mit Menschen und einer ausgeprägten Hilfsbereitschaft.

... ein Organisationstalent bist, das zielstrebig, engagiert und zuverlässig ist.

... einen sehr guten Realschulabschluss oder ein gutes (Fach-) Abitur gemacht hast



**STARTE JETZT DEINE ZUKUNFT MIT UNS!**

Und bewirb Dich ganz einfach online unter [www.verwirkliche-dich-selbst.de](http://www.verwirkliche-dich-selbst.de)  
oder per E-Mail an [azubi@buechnerbarella.de](mailto:azubi@buechnerbarella.de).

[www.verwirkliche-dich-selbst.de](http://www.verwirkliche-dich-selbst.de)

# UNSER PLUS AN KARRIERESTART.

Im Vertrieb von R+V.



## Die Zukunft im Blick



## Jedes Jahr zum 01.09. starten wir bundesweit unser **DUALES STUDIUM im Vertrieb zum Bachelor of Arts (m/w/d) BWL – Versicherung.**

**Die R+V Versicherung setzt auf leistungsstarken Service und partnerschaftliches Handeln. Über 8 Mio. zufriedene Kunden machen uns und unsere Mitarbeiter zu dem, was wir heute sind – zu einem der führenden Versicherer in ganz Deutschland.**

### Deine Ausbildung:

- Wir bieten dir ein praxisnahes, abwechslungsreiches dreijähriges Studium der Betriebswirtschaftslehre mit Bachelor-Abschluss.
- Dein Studium wirst du im Wechsel zwischen Theoriephasen an der (Dualen) Hochschule / Berufsakademie und den Praxisphasen in den Versicherungsabteilungen der Volks- und Raiffeisenbanken absolvieren.
- Während der Praxisphasen lernst du die ganzheitliche Kundenberatung und unsere Produktpalette kennen.
- Damit wirst du auf deine späteren Aufgaben im Vertrieb als Berater unserer Kunden optimal vorbereitet.
- Trainings, Workshops und Praxisprojekte sorgen für die erfolgreiche Umsetzung des erworbenen Wissens in der Praxis.

### Unsere Anforderungen:

- Du hast die Hochschulreife mit gutem bis sehr gutem Ergebnis abgeschlossen.
- Außerdem bringst du Freude an der Kundenberatung und -betreuung mit und arbeitest eigeninitiativ und zielorientiert.
- Du bist kundenorientiert, engagiert und trittst selbstbewusst auf.
- Zu Beginn des Studiums besitzt du eine gültige Fahrerlaubnis.

### Unser Angebot:

- Dich erwartet eine hochwertige Ausbildung begleitet durch engagierte Ausbilder und Trainer.
- Die Vergütung erfolgt nach Tarifvertrag; vermögenswirksame Leistungen und attraktive Sonderleistungen runden unser Angebot ab.
- Selbstverständlich wirst du mit moderner Technik ausgestattet (z. B. Notebook, Smartphone).

Interessiert?

Dann werde Teil eines starken Teams.

Unsere Entwicklungsperspektiven werden dich überzeugen.

### Hier direkt online bewerben.

Oder ruf uns an:  
Rosemarie Schenck, [Rosemarie.Schenck@ruv.de](mailto:Rosemarie.Schenck@ruv.de),  
Telefon 0151/26410782



# Abitur – und dann? Duales Studium!

## Bachelor of Arts, BWL Versicherungsmakler DVA und Duale Hochschule Baden-Württemberg Karlsruhe

**Beständiges Wachstum, internationale Ausrichtung und hoher Standard zeichnen die DVA als einen der namhaften Industrierversicherungsmakler Deutschlands aus. Als firmenverbundener Versicherungsvermittler des DB Konzerns sind wir zuständig für dessen Versicherungsangelegenheiten weltweit. Offene Kommunikation, Wertschätzung und gegenseitiger Respekt werden bei uns gelebt. Für unser Team von rund 100 Mitarbeiter/innen suchen wir die besten Studenten (m/w/d) für eine spannende Praxisphase.**

### Unsere Leistungen:

- Praxis!** Sie sind von Anfang an dabei – auf Messen, bei Schadenbesichtigungen, bei Kundenbesuchen.
- Spannung!** Sie hospitieren bei der DB AG und deren Tochtergesellschaften im In- und Ausland.
- Fachwissen!** Risikomanagement, Schadenregulierung, Vertragsgestaltung – bei uns lernen Sie das bis ins Detail.
- Entwicklung!** Nach Ihrem dreijährigen Studium können Sie direkt Ihre Fachkarriere bei uns starten.

### Ihr Beitrag:

- Hochschulreife!** Bereits erworben oder noch angestrebt.
- Rechenprofi!** Gute Leistungen in Mathematik.
- Englisch!** Sicher in Wort und Schrift.
- Offenheit!** Kommunikationsfreude ist das A und O für den Beruf.

Vielleicht haben Sie auch schon ein Studium begonnen und stellen nun fest, dass Sie mehr Praxisnähe suchen.

Wenn Sie überall Ihren Haken gemacht haben, bewerben Sie sich online oder schriftlich bei:

DVA  
Deutsche Verkehrs-Assekuranz-  
Vermittlungs-GmbH  
Personal  
Marienbader Platz 1  
61348 Bad Homburg  
Telefon: +49 6172 4868-131  
E-Mail: [bewerbung@dva.db.de](mailto:bewerbung@dva.db.de)  
[www.dva-assekuranz.de](http://www.dva-assekuranz.de)

# Wandel. Mitgestalten.



# Herzlich Willkommen.

## Duales Studium: Bachelor of Arts Betriebswirtschaft – Versicherung Schwerpunkt: Sachversicherung

Helvetia ist ein renommierter Schweizer Versicherer, der das gesamte Spektrum an Risikoschutz- und Vorsorgeprodukten bietet. Die Direktion für Deutschland begeistert mit ihren Produkten aus den Bereichen Sach-, Haftpflicht-, Unfall- und Kraftfahrtversicherungen sowohl Privat- als auch Firmenkunden. Unsere Mission ist es, das Versichern so einfach, komfortabel und transparent wie möglich zu gestalten. Dafür kombinieren wir innovative Produkte, moderne Prozesse und kreative Lösungen mit traditionellen Schweizer Attributen wie Qualität, Kompetenz, Stabilität und Menschlichkeit. Wir bringen Tradition und Moderne in Einklang – und empfangen dich mit offenen Armen an deinem neuen Arbeitsplatz.

Du willst ein Bachelorstudium absolvieren und gleichzeitig in die Versicherungspraxis eintauchen? Als aufgeschlossener Teamplayer gehst du offen auf andere zu und knüpfst schnell neue Kontakte? Gut so – dann ist das hier deine Chance.

### Das erwartet dich bei uns

- In regelmäßigem Wechsel von Theorie und Praxis lernst du alles, was du für eine erfolgreiche Zukunft in der Versicherungsbranche brauchst.
- Nach dem Motto „Learning bei Doing“ bist du während deiner Praxisphasen mittendrin im Tagesgeschäft – direkter Kundenkontakt ist hier das A und O.
- Klar, dass dir deine Kollegen dabei jederzeit mit Rat und Tat zur Seite stehen.
- Ergänzend dazu eignest du dir an der Dualen Hochschule Baden-Württemberg innerhalb von 6 Semestern geballtes Fachwissen an – so wirst du zum echten Versicherungsprofi.
- Los geht's mit einer Einführungsveranstaltung, bei der du die anderen Azubis und Studenten kennenlernst – hier knüpfst du dein erstes Helvetia-Netzwerk.
- Ein weiteres Plus: Während deiner Ausbildung legst du die Ausbildereignungsprüfung (AdA) ab, damit stehen dir nach deinem Abschluss vielfältige Chancen offen.

### Deine Qualifikation

- Allgemeine oder fachgebundene Hochschulreife / Abitur
- Interesse an Finanz- und Wirtschaftsthemen
- Lust auf jede Menge neuen Input rund um das Thema Sachversicherungen gepaart mit einer schnellen Auffassungsgabe und einer selbstständigen Arbeitsweise
- Räumliche Flexibilität und die Bereitschaft, weitere Standorte der Helvetia in Deutschland kennenzulernen

### Unser Angebot

Als Schweizer Versicherer tragen wir traditionelle Tugenden im Herzen. Und schreiben uns Zukunft auf die Fahnen. Das heißt für dich: Wir sind immer auf der Suche nach engagierten Talenten, die unsere Werte teilen und in einer zukunftssicheren Branche ihre Ideen einbringen wollen. Die Neues wagen und auch kein Problem mit einem Tapetenwechsel haben, um an unseren bundesweiten Standorten wertvolle Erfahrungen zu sammeln. Dass wir die Reise- und Unterkunftskosten übernehmen, ist für uns selbstverständlich. Und dank Bücherzuschuss und Firmenlaptop bist du für deine neuen Herausforderungen bestens gerüstet. Darüber hinaus belohnen wir deinen Einsatz mit einer attraktiven Ausbildungsvergütung nach dem Tarifvertrag der privaten Versicherungswirtschaft – Urlaubs- und Weihnachtsgeld sowie vermögenswirksame Leistungen on top. Klingt gut? Dann freuen wir uns über deine Bewerbung.

**Arbeitsort:** Frankfurt am Main oder Karlsruhe  
**Ausbildungsbeginn:** 01. September 2019  
**Dauer:** 3 Jahre

### Interessiert?

Dann mach den ersten Schritt und bewirb dich online. Bitte benutze für Online-Bewerbungen ausschließlich unser Bewerbermanagementsystem, indem du diese Stellenausschreibung auf unserer Homepage [www.helvetia.de](http://www.helvetia.de) -> Jobs aufrufst. Dort erfährst du auch mehr über Helvetia als Arbeitgeberin.

### Fragen?



Chiara Nesselhauf  
Referentin  
Young Professionals & Administration  
+49 (0)69 1332-690

# BACHELOR OF ARTS STUDIENGANG VERSICHERUNG SCHWERPUNKT MAKLERMANAGEMENT

Die VEMA eG ist der größte genossenschaftlich organisierte Verbund von Versicherungsmaklern in Deutschland. Unser Team mit über 100 Mitarbeitern stellt unseren derzeit 3.100 Partnerfirmen mit rund 20.200 tätigen Personen vielfältige Serviceleistungen aus den Bereichen Prozessoptimierung, Produktmanagement, Weiterbildung und Unternehmensberatung zur Verfügung.

**Wir suchen für unsere Maklerbetriebe deutschlandweit Studenten für den Studiengang Bachelor of Arts BWL Versicherung Schwerpunkt Maklermanagement.**

Wir bieten:

- Ausbildung in qualitativ hochwertigen Partnerbetrieben
- Integrierter Zusatzbaustein VEMA Dual+ im Studium
- Umfassende Betreuung durch qualifizierte Ansprechpartner im Betrieb und bei der VEMA eG

Die Ausbildungsbetriebe sind genossenschaftlich organisierte VEMA-Maklerbetriebe!



Weitere Informationen  
finden Sie unter:  
[www.vema-eg.de](http://www.vema-eg.de)

## INTERESSIERT?

Dann freuen wir uns über Ihre Bewerbung.

Ansprechpartnerin: Irina Löffel | E-Mail: [irina.loeffel@vema-eg.de](mailto:irina.loeffel@vema-eg.de)



VEMA Versicherungsmakler Genossenschaft eG  
Johann-Georg-Schlosser-Str. 12 | 76149 Karlsruhe  
Telefon: 0721-91500371  
E-Mail: [irina.loeffel@vema-eg.de](mailto:irina.loeffel@vema-eg.de)

Lust,  
von den Besten  
zu lernen?

Ihr  
Start  
in die  
Berufswelt

*Wir bilden aus:*



**Bachelor  
of Arts B.A.**

BWL Fachrichtung  
Versicherungen



**Kaufmann/frau**

für Versicherungen  
und Finanzen



**Kaufmann/frau**

für Büromanagement

- **Sie** wollen in einer zukunftsorientierten Branche durchstarten?
- Sie arbeiten gerne im Team und schätzen ein familiäres und modernes Arbeitsumfeld?
- Sie bringen sich motiviert in Ihre Arbeit ein und möchten sich persönlich und fachlich weiterentwickeln?
- **Wir** sind ein international ausgerichteter Industrieversicherungsmakler.
- Wir bieten Freiraum zum selbstständigen Arbeiten mit einem Top-Team im Rücken.
- Wir machen Sie zum Profi im Bereich internationaler Industrieversicherungen.

*Jetzt bewerben!*

Ihre Bewerbungsunterlagen  
senden Sie bitte an:

SÜDVERS

Am Altberg 1 – 3  
79280 Au bei Freiburg

**Oder per E-Mail:**

[jutta.kraft@suedvers.de](mailto:jutta.kraft@suedvers.de)

*Noch Fragen?*

Wir beantworten sie gerne:

+ 49 761 45 82-309

[www.suedvers.de](http://www.suedvers.de)



Duales Studium  
**Bachelor of Arts**  
Studiengang Versicherungen  
Schwerpunkt Maklermanagement

Als inhabergeführte und unabhängige Unternehmensgruppe sind wir bundesweit spezialisiert auf mittelständische Unternehmen und schaffen für diese seit 1935 maßgeschneiderte Lösungen.

**KAR  
RIE  
RE!**

**INTE  
RESS  
IERT?**

**Du** begeisterst Dich für ein modernes Arbeitsumfeld, möchtest im Team mitgestalten und verantwortungsbewusst für Deine persönliche Zukunft einbringen? Dann bist Du bei **UNS** genau richtig, bewirb Dich jetzt.

**WIR** freuen uns auf Dich!

**fivers** Gruppe

Ettlinger Str. 25  
76137 Karlsruhe

+49 721 6802 220  
[www.fivers.de/karriere](http://www.fivers.de/karriere)



# FÜR ALLE, DIE SICH TRAUEN

DIE EIGENE ENTWICKLUNG VORANZUTREIBEN.  
SICH VIEL VORZUNEHMEN.  
SICH IN THEORIE UND PRAXIS ZU BEWEISEN.

Duale Studenten, hier ist euer Zuhause!

## Kontakt:

Allianz Karlsruhe

Marcus Mäusner

[marcus.maeusner@allianz.de](mailto:marcus.maeusner@allianz.de)

0721.5045-25216



Mit Hochschulreife  
jetzt bewerben unter  
[careers.allianz.com/deutschland](https://careers.allianz.com/deutschland)

Allianz 



ALLIANZ\_MOMENTS

**Bachelor of Arts (m/w/d)**  
**Studiengang Versicherung, Ausrichtung Betrieb**

Versicherungsmakler mit Tradition

+

Innovativer Softwareentwickler

=

Dein Start für ein abwechslungsreiches  
Duales Studium in der E+H Gruppe



Die E+H Gruppe vereint mit E+H als renommierten Versicherungsmakler und dem Softwareentwickler zeitsprung, der bereits mehrfach als Deutschlands innovativstes Unternehmen ausgezeichnet wurde, Tradition und Innovation unter einem Dach.

Erlebe mit Deinem Dualen Studium in unserer Unternehmensgruppe diese spannende Schnittstelle und sei ein Teil der Entwicklung neuer Produkte in der zukünftigen Versicherungswelt!

Dein direkter Weg  
zu uns



[www.einzmann-hanselmann.de](http://www.einzmann-hanselmann.de)

**E+H** Gruppe



# Der Köder muss dem Fisch schmecken, nicht dem Angler.

Amerikanische Redensart



WIR FREUEN UNS AUF DICH!



## **Duale Hochschule Baden-Württemberg Karlsruhe**

Erzbergerstraße 121  
76133 Karlsruhe  
[www.karlsruhe.dhbw.de](http://www.karlsruhe.dhbw.de)

### **Impressum**

Herausgeber: DHBW Karlsruhe  
Gesamtherstellung: Werbeagentur Murr GmbH | [www.werbeagentur-murr.de](http://www.werbeagentur-murr.de)